



**Sie als
Versicherungsprofi.**



ERGO

Gestalten Sie mit uns Ihr Unternehmen – wir als ERGO sind der Partner für Ihre Zukunft.



5 Vertriebsdirektionen



65 Regionaldirektionen



7.500 Vermittler



2 Spezialvertriebe mit 55plus und ERGO Pro



9 Mio. Kunden



2.500 Verkaufsbüros



Spezialisten-Unterstützung

- ✓ Agentur-Homepages optimiert für alle Endgeräte
- ✓ Online-Terminvereinbarung auf Agentur-Homepage und via WhatsApp
- ✓ Spezialisten-Unterstützung für Sie – auch beim Kunden vor Ort oder per Skype
- ✓ Individuelle Betreuung bei der Entwicklung zur Unternehmeragentur
- ✓ Leistungsgerechte Vergütung und langfristige Perspektiven
- ✓ Erstklassige Weiterbildungsmöglichkeiten nach IDD
- ✓ Investition in Ihre regionalen Werbemaßnahmen
- ✓ Prämierte Vertriebstools

ERGO bietet Ihnen Top-Produkte in allen Themenfeldern – nutzen Sie die Leistungsstärke eines Marktführers.



Unsere starken Marken:

ERGO

DKV

W&W wüstenrot

MEAG

Unsere starken Partner:

Optimale Ausgangsposition für Sie als Vertriebspartner – durch starke Marken in einem breiten Partnernetzwerk der ERGO AO.

* Unter den Top-3-Versicherern

Ihre Regionaldirektion

Wir sind in Ihrer Region für Sie da – das Team Ihrer Regionaldirektion unterstützt Sie vor Ort.

Ihre Regionaldirektion



Regionaldirektionsleiter

- An den dezentralen Standorten trägt der **Leiter der Regionaldirektion** die Gesamtverantwortung.



Spezialisten

- Die **dezentralen Spezialisten** Ihrer RD unterstützen Sie bei Bedarf vor Ort im Kundengespräch.
 - Spezialist für Vorsorge
 - Spezialist für Krankenversicherung
 - Spezialist für Sach- und Gewerbeversicherung
 - Spezialist für Investmentgeschäft



RD-Team

- Das **Innendienstteam** unterstützt den Leiter der Regionaldirektion und ist Ihr Ansprechpartner bei administrativen Fragen.
- Der **RD-Referent** ist Ansprechpartner rund um die Ausbildung – wir fördern Ausbildungen in Agenturen mit umfangreichen Mitteln.



Orgaführungskräfte

- Der **Orgaleiter** berät und unterstützt Sie bei der unternehmerischen Entwicklung, u.a. in den Themen Personal, Organisation und Verwaltung.
- Der **Sales Partner Coach** stellt Ihre Einarbeitung sicher und unterstützt auch bei der Einarbeitung neuer Vertriebspartner in Unternehmeragenturen.



Sie als ERGO Vertriebspartner

Wir bieten beste Voraussetzungen für Ihr Unternehmen und Ihre Kunden.



Unternehmerischer Erfolg mit ERGO.

Fokus Vertriebspartner

Digitale Services, u.a.

- Homepage-Baukasten
- Videoberatung

ERGO Instrumente, u.a.

- ERGO Mein Cockpit
- EASY



Ihre digitalisierte Agentur

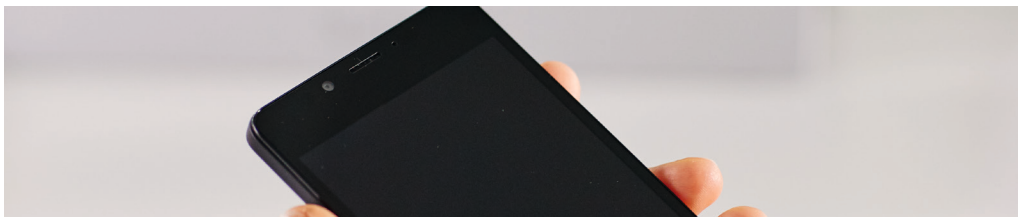
Fokus Kunde

- Omnikanalfähige Produkte
- Das ERGO Kundenportal
- Digital Signage
- DKV GesundheitsApp
- ERGO Kundenwerkstatt
- Online Schaden melden

Beste Voraussetzungen für Ihr Unternehmen mit uns als starkem Partner an Ihrer Seite.

Sie als ERGO Vertriebspartner

Fokus Vertriebspartner: zukunftssicher aufgestellt durch die Verzahnung von On- und Offline-Vertrieb.



Auszug aus unseren digitalen Services

Homepage-Baukasten

- Nutzen Sie den Baukasten, um sich Kunden und Interessenten auf Ihrem Online-Auftritt professionell zu präsentieren.

ERGO Video-Creator

- Sie haben die Möglichkeit, Ihr selbst aufgenommenes Video mit einer persönlichen Grußbotschaft an Ihre Kunden oder Interessenten zu versenden.

Online-Kampagnen

- Die Schaltung von Online-Kampagnen auf Google oder Facebook ist Ihre Chance, sich durch bezahlte Online-Werbung eine hohe Sichtbarkeit in Ihrer Region zu sichern.

Skype-Videoberatung

- Als Vertriebspartner mit Konzernplattform können Sie von „Skype for Business“ profitieren, so sind Sie für Kunden aus der ganzen Welt erreichbar.

Online-Terminbuchung

- Ihre Kunden und Interessenten können rund um die Uhr Termine online vereinbaren. Die auswählbaren Zeitfenster dafür legen Sie im Vorfeld fest.

Google-Bewertungen

- Sammeln Sie bei Google Bewertungen in Form von Sternen und verbessern Sie damit Ihren Online-Auftritt.

Auszug aus unseren ERGO Instrumenten

EASY – ERGO Außendienstsystem

- Mit EASY können Sie Ihre Agenturarbeit und Agentursteuerung an jedem Ort vollständig abbilden, u. a. jegliche Kundendaten sowie Vertragsdaten/-beziehungen.

ERGO Mein Cockpit

- Die Anwendung bietet Ihnen einen täglich aktualisierten Stand über Ihre Geschäftsplan- und Vertriebskennzahlen.

ERGO Kompass und Firmenkompass

- Der ERGO Kompass unterstützt Sie im digitalen Beratungsprozess bis hin zum digitalen Vertragsabschluss. Er sorgt dafür, dass Sie alle kundenrelevanten Themen im Blick haben.

Agentur2Go App

- Unsere App bietet Ihnen volle Flexibilität und ein Büro für die Hosentasche. Mit der Agentur2Go App haben Sie alle wesentlichen Kundeninformationen überall dabei.

Digitale Signatur

- Elektronische Unterschrift mittels QR-Code-Verfahren per Smartphone oder Tablet erleichtert Ihnen den Vertragsabschluss.

Sprachassistent

- Sie können beispielsweise ERGO Druckstücke direkt über Alexa anfordern und per E-Mail zugesandt bekommen.

Sie als ERGO Vertriebspartner

Fokus Kunde: Mehrwert für Ihre Kunden durch digitale Services und ein vollumfassendes Produktportfolio.



Unsere Angebote und Services für Ihre Kunden

Omnikanalfähige Produkte

- Ein breites Portfolio von einfachen sowie modularen Produkten gibt Ihnen die Möglichkeit, die Bedürfnisse und Interessen Ihrer Kunden abzudecken.

Das ERGO Kundenportal

- Durch den Online-Service können Sie Ihren Kunden nicht nur Versicherungsvorschläge und -anträge schnell digital zur Verfügung stellen, Sie ersparen sich und Ihren Kunden auch Bearbeitungsaufwand.

DKV GesundheitsApp

- Mit der DKV GesundheitsApp können Ihre Kunden bequem via Smartphone ihre Arztrechnungen einreichen.

Online Schaden melden

- Die neue ERGO App bietet Ihren Kunden zahlreiche Services, die auch unterwegs sehr hilfreich sind.

ERGO Kundenwerkstatt

- Bei Umfragen können Ihre Interessenten oder Kunden Wünsche und Bedürfnisse aktiv mitteilen. Sie nehmen dabei an Gewinnspielen teil und gestalten ERGO mit.

Digital Signage

- Gezielte Präsentation von Marketinginhalten über Digital Signage gibt Ihnen die Möglichkeit, Ihre lokalen Kunden immer auf dem Laufenden zu halten.

Sie als ERGO Vertriebspartner

Wir fördern Unternehmertum und bieten Ihnen als Vertriebspartner eine Vielzahl von besonderen Benefits.



Zuschüsse Werbemittel



Zuschüsse Auszubildende



ergo.de Agentur-Homepage mit Online-Abschlussmöglichkeit



Zuschüsse Büro



Akademieportal



Betriebliche Altersvorsorge als HGB84er



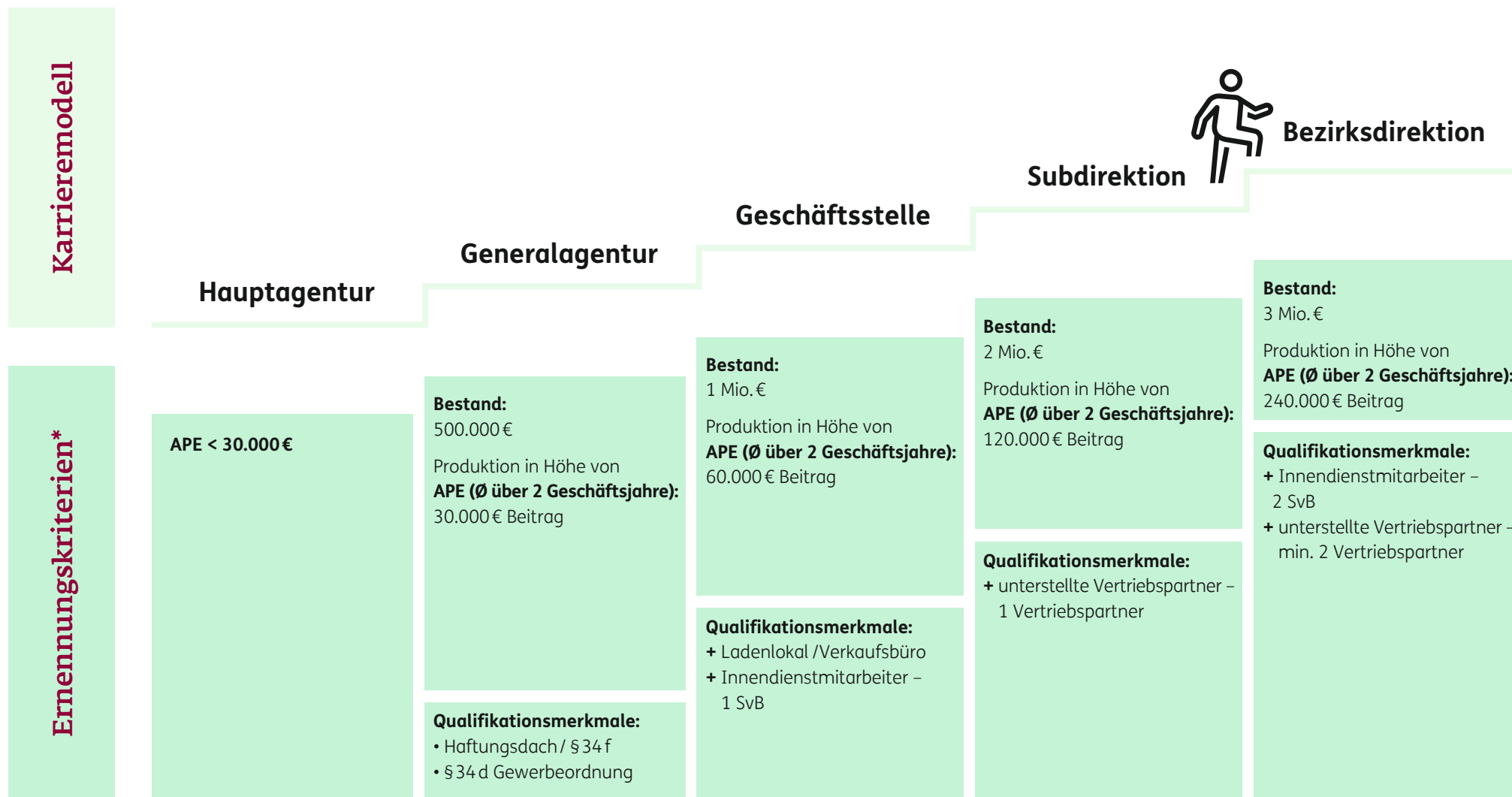
Geschäftsplan Bonifikation



Wettbewerbe / Incentives

Sie als ERGO Vertriebspartner

Bestimmen Sie mit uns Ihren individuellen Karriereplan.*



* Auszug aus den Ernennungskriterien; SvB: sozialversicherungspflichtig Beschäftigte; verkürzte Darstellung.

Sie als ERGO Vertriebspartner

Kommen Sie mit uns ins Gespräch.

Wir wollen, dass Sie Ihre Ziele erreichen, und deshalb unterstützen wir Sie als Unternehmer durch individuelle Betreuung, mit einem festen Ansprechpartner vor Ort und unserer flächendeckenden Vertriebsstruktur.

Digitale Tools und neue Medien gehören für uns ebenso dazu wie eine nachhaltige Unterstützung bei Ihrer persönlichen Weiterentwicklung.

Mit ERGO als starkem Partner an Ihrer Seite können Sie Ihre Ziele erreichen und Ihre Zukunft gestalten.

The ERGO logo is displayed in a bold, red, sans-serif font. It is positioned in the bottom right corner of the slide, which has a light blue background. The logo consists of the letters 'ERGO' in all caps, with a consistent thickness and spacing between the characters.